

10人の先輩創業者から、これから創業する「あなた」へメッセージが届いています。



今の経験が  
未来の自分をつくる

自分自身で考える  
ストーリーを明確に

勇気を持って  
一歩踏み出して



決めたことは、  
最後まで  
信念を貫いて



仕事に関わる  
“人”を大事に



事業計画は  
きっちりと

自分の信念を  
持ちつつ、  
お客様の目線も



創業は、自分の  
「今」のタイミングで

創業は、焦らず  
自分のペースで



多くの人に相談し  
「縁」そして「円」を  
創ること

本冊子では、愛知県信用保証協会をご利用  
いただいたかた等の創業した経緯や事業への  
こだわりなど「生の声」を掲載しています。これか  
ら創業をお考えのかたの夢の実現の後押しや、  
同じ経営の悩みをもつ事業者のかたにとって  
今後の参考となれば幸いです。

なお、インタビュー全文は本協会ホームページ  
「がんばる企業のご紹介」でご覧いただけます。

# 創業の あなたらしい ために

愛知県信用保証協会



愛知県信用保証協会は、  
がんばる中小企業を応援しています



イメージキャラクター  
えじねこ

AICHI GUARANTEE  
愛知県信用保証協会

本店 | 名古屋市中村区椿町7番9号  
西三河支店 | 岡崎市上明大寺町2丁目13番地  
東三河支店 | 豊橋市大橋通2丁目125番地

総合相談窓口:0120-454-754 女性経営者専用窓口:0120-454-877

<https://www.cgc-aichi.or.jp/>





## 02 Founder's VOICE

### 大切なのは、自分の信念とお客様の目線とのバランス

豊川市と豊橋市でボルダリングジムを営んでいます。ボルダリングとは、ホールドと呼ばれる突起物のある壁を、ロープ無しで登るスポーツクライミングの一種です。競技者はもちろん、小学生からおじいちゃんおばあちゃんまで幅広い世代のかたにも楽しんでもらえるよう、レベルに応じたコース設定を行っています。また、ジムの内装は木造にこだわり、木のぬくもりと自然を存分に感じてもらえるようにしています。

#### Sunny Space 岩んちゅ

代表	島袋 勝也	住所	(豊川店) 豊川市大橋町3-156-1 (豊橋店) 豊橋市大岩町小山塚26-1
業種	ボルダリングジム	ホームページ	http://iwanchu.net/
創業年月	平成25年8月		取材日:平成29年7月24日



また、創業したことで、多くのお客様に出会うことが出来ました。お客様の中には、このジムで出会って結婚しました！なんて嬉しい報告をしてくれたかたもいらっしゃいます。

経営者としてプレッシャーもあります。やはり、自分の責任ですべて考え実行することが出来る点に非常にやりがいを感じており、それが自分の成長につながっているとも思っています。

#### 創業してよかったことは何ですか

線に立ってきめ細かな対応が出来れば、ビジネスチャンスにつながると思い、創業を決定しました。

#### 創業された経緯を教えてください

サラリーマン時代にボルダリングジムに通ううちにこの競技に魅せられて、創業を考えるようになりました。

#### 事業を行うにあたって心がけていることを教えてください

目配り、気配り、心配りをモットーとしています。また、いつでもお客様に快適に過ごしていただくため、清掃には人一倍力を入れています。

#### 保証協会を利用してみたいかがでしたか

金融機関に紹介してもらうまで、正直保証協会のことは知りませんでした。

私は県外(沖縄県)の出身で、愛知県には相談できる身内もいませんでした。直接金融機関に相談に行きましたが、交渉が思いどおりに進まないこともあり、話を紹介してもらい、その後、出店資金の話をスムーズに進めることができました。私のように熱意が少なく、経営のノウハウや知識があるわけではない者の保証人になって、創業を実現させていただいたので、創業者にとっては、非常に心強い味方だと思います。

#### 創業されるかたへのアドバイス

自分の信念を持ちつつ、お客様の目線も大事にすることが大切だと思います。自分の信念だけに重きを置けば、単なる自己満足であり、お客様の目線だけを考えると、自分のやりたい事ができなくなってしまいます。どちらかに偏りすぎるのではなく、そのバランスを保つことが重要で、一番難しいことだとも思います。

また、私は、学校卒業後数年間サラリーマンを経験しましたが、そこでの経験、社会勉強が創業にも活かされたと思っています。だから、何事にもチャレンジし、色々な経験を積むことも非常に大切だと思います。



## 01 Founder's VOICE

### 創業は、まず第一歩を踏み出してみるから

津島市神守町の県道68号線沿いで、とんかつ店を営んでいます。すべての定食にごはん、みそ汁、サラダ、漬物がついており、おかわり自由となっています。当店では、山形の大自然の中で育ったブランド豚【山形豚】を使用しています。全国各地の豚肉の中で、私が最も美味しいと感じた豚肉です。また、パン粉にもこだわっています。当店ではお肉の美味しさを存分に味わっていただくため、分厚いとんかつを提供させていただいております。そのため、お肉への火のとおりを考え、最適となるパン粉を使用しています。

#### みな豚

代表	市川 貴司	住所	津島市神守町字中田面3
業種	レストラン	ホームページ	http://www.tonkatsu-minaton.com/
創業年月	平成28年6月		取材日:平成29年6月9日



#### 創業された経緯を教えてください

30歳を過ぎたころから「自分で社会を引っ張っていきたい」と強く思うようになり、具体的に創業を考え始めました。前の勤務先でエリアマネージャーとなり、複数店舗の管理を任されたことや新店舗の立ち上げなどを経験できたことで、より創業を具体的にイメージできたので、40歳という節目で創業しました。

#### 創業時に苦労したことを教えてください

お店の場所を知ってもらうのに苦労しました。お店は車通りの多い道路沿いにあるにも関わらず、お客様から場所が分からないと言われたこともあり、そこでお客様からの意見を基に、道路沿いに目立つように大きな看板を設置するなど、日々考えながら、一つずつ課題を克服しています。

#### 創業してよかったことは何ですか

すべて自分で考え、自分で判断しなければならず、プレッシャーは大きいですが、やりがいがあり、日々自分が成長していることを実感できる場所です。

#### 保証協会を利用してみたいかがでしたか

金融機関に出店資金の相談をする中で、初めて保証協会について知りました。保証協会のことを知って、創業者にとっては必要不可欠な存在であることが分かり、保証協会のおかげで出店資金の話も順調に進んだのではないかと思っています。



もっと保証協会の存在を世間にPRして、様々な人に知ってもらえることができれば、創業を考えている人や資金調達で困っている人などの助けになるのではないのでしょうか。

#### 創業されるかたへのアドバイス

「創業の準備は焦らず自分のペースで行うこと」です。取引業者などに急がされることもあるでしょうが、焦らないことです。ただ、創業してしまうと立ち止まって考えることができないので、創業前にできることは後回しにせず準備することも重要です。また、創業することに関して、最初の一步を踏み出せない人は、まず一步を踏み出すことです。創業セミナーなど創業する環境は整っていますし、既に多くの方が創業しており、創業するまでの道は出来ています。一步を踏み出せば、次の一步も見えてきます。



## 目指すのはどこよりも 楽しい家づくり!

当社は、建築業を営んでいます。自分で図面を引き、現場にも出て工事に立ち会うなど、設計から施工まで一貫して請け負うことで、お客様に寄り添いながら家づくりへの想いにお応えしていくことを目指しています。

当社の強みは、他社よりも「楽しく」家づくりができることです。現場の職人さん達がいつも笑顔で楽しく仕事をしていてくれるおかげで、お客様も頻りに現場に足を運んでくださり、お客様を中心に皆でチーム一丸となって家づくりを行っています。



## 株式会社 the Sofa

代表 片桐 乾之介  
業種 建築業  
創業年月 平成27年12月

住所 名古屋市長区東区亀の井3-140-2  
ホームページ <http://www.thesofa.net/>  
取材日:平成29年10月6日

### 創業された経緯を 教えてください

この業界に入った時から、いずれ独立したいとは考えていました。また、サラリーマン時代には、設計と施工のどちらの仕事も経験しましたが、どちらかを担当するだけでは、お客様のニーズに答えられないというジレンマを感じていました。そんな時に、複数の知り合いから「家を建てたいからつくってほしい。」という声をかけられ、設計から施工まで全て自分で携わりたいという想いがさらに強くなり、創業するに至りました。

### これからの夢を 教えてください

事業を拡大していきたいと考えています。そのためには、販売促進を強化することも視野に入れています。また、今は住宅建築を中心に行っていますが、今後はこだわりの木材を使用し、幼稚園や保育園等の教育施設や介護福祉施設の建築にも関わっていきたいと考えています。創業して、自分の考えで思うように色々なことが出来るようになり、今は自分の将来像を描いて夢を膨らませていくことがとても楽しいです。

### 創業時に苦労したことを 教えてください

創業を決定してから実際に創業するまでの準備期間が短かったので、販売促進の方法や経営面等についてももう少し時間をかけて考えることができれば良かったと思います。創業してからは、有り難いことにたくさんのご依頼をいただき、目の前の仕事に追われる毎日です。ただ、毎日が忙しく、経営についてじっくりと腰を据えて取り組むことができないことが悩みです。



### 保証協会を利用して いかがでしたか

創業前から経営については関心があったため、保証協会の存在は知っていました。ただし、私の中での保証協会のイメージは、「非常に敷居が高い」というものであり、保証を受けることは難しいと思っていました。しかし、実際には私のイメージとは違い、職員のかたが親身になって対応してくれました。申込みの際の面談では、様々なアドバイスをいただき、また、1期目の決算期を迎えた際には、事業に関する相談や保証制度の紹介等をしていただきました。保証制度については知らないことも多く、とても参考になりました。

## 切れ目のない支援で 人生をサポート。 み～んな色々! み～んな素敵!

常滑市で、発達に偏りを持ったお子さんとそのご家族に対する支援を行っています。放課後等デイサービスを2カ所、幼児を対象とした児童発達支援を1カ所運営しています。また、大型の遊具を使った感覚統合遊び、発語音楽療法士による発語音楽プログラムやソーシャルスキル獲得のための集団および個別指導に加え、ご家族のかたの育児のサポートとしての無料の学習会等も開催しています。



## NPO法人 とこっ子

代表 徳田 絵美  
業種 児童福祉  
創業年月 平成24年9月

住所 常滑市錦町4-38-2  
ホームページ <http://tokokko.com/>  
取材日:平成29年12月22日

### 創業された経緯を 教えてください

発達に偏りを持った子供を育てることの大変さから、親としての自信を失ってしまったり、将来が見えなくなってしまうたりして苦しむ方々がいることを知り、少しでも助けになりたいと思い、児童福祉に関わってきた数人の仲間と共にNPO法人を立ち上げました。1カ所の多機能事業所からスタートし、1年間かけて利用者を7割程は充足させたいと考えていましたが、僅か3か月後には入所待ちの状態となり、需要の大きさに驚かされました。

### 事業を行うにあたって 心がけていることを 教えてください

十分な福利厚生や給与体制を取れること、将来に希望が持てる職場であること、スタッフが喜んで働くこと等ができる職場であることが良いサービスにつながると思います。「人材」は「宝」です。

### 創業してよかったことは 何ですか

「1年前に出来なかったことが出来るようになったね。」「あんなにすぐに怒っていた子が我慢できるようになったね。」「お母さんの表情がすこく明るくなってきたね。」など、子供やご家族のかたの変化や成長に対して喜ぶことができることです。



### 保証協会を利用して いかがでしたか

創業から4年が経ち、初めて銀行から借入をして送迎車を購入することになった際に利用させていただきました。申込みをしてから結果が出るまではとてもドキドキしましたが、保証協会の職員のかたには親切に教えていただき、ともに、スムーズに審査を行っていただき、無事融資を受けることができて大変ありがたかったです。

今後も夢の実現に向けて、サポートしていただきたいと思います。

## 創業されるかたへの アドバイス

明確なビジョンがあれば、きっと形になっていくものだと思います。誠実に向き合っているうちに、サポートして下さるかたと巡り合うことも出来ると思います。しっかりとリサーチしながらも、勇気を持って一歩を踏み出してください。



## 創業されるかたへの アドバイス

“人”が付いてこない会社、事業は成り立たないと思います。仕事に関わる“人”を大事にしてほしいと思います。

また、一人でも二人でも、自分のことを応援してくれる人をたくさん探してください。なぜなら、その人のためにも、何としてでもやらなければならないという思いが強くなるからです。私の場合は、職人さんや家族が応援してくれたおかげで、今があると思っています。





# 06 Founder's VOICE

## オレゴンに恋し、日本中からの目的地となることを夢見て

自社製のいちごやブルーベリー、地元の食材を使った料理と、高台から見渡すことができる絶景でお客様をおもてなしする農家レストランを営んでいます。

平成30年秋にはワイナリー「ネイバーフッド」が完成予定で、自家農園で栽培したブドウの果実酒「常滑ワイン」をレストランで提供できる日が待ち遠しいです。

株式会社  
ブルーチップファーム

代表	馬場 憲之	店舗名	農家レストラン「SUNSET WALKER HILL」
業種	レストラン、ワイナリー	住所	常滑市金山上白田130
創業年月	平成24年3月	ホームページ	http://www.sunsetwalkerhill.jp/

取材日：平成30年7月23日

お客様に喜んでいただくことはもちろんのこと、この人手不足のなか、このレストランで一緒に働きたいと言われる人が大勢いることは本当に嬉しく思います。

お客様にハッピーになってもらうためには、まず従業員がハッピーでなければなりません。

お客様にも従業員にも、幸福感を味わってもらえるように常に考えています。

### 創業してよかったことは何ですか

8年前にアメリカに行った際、オレゴン州のブドウ畑が広がるワイナリーレストランに偶然立ち寄りしました。そのレストランには、アメリカ全土からお客様が来ており、そこで働く地元の従業員のかたが心地よいもてなしをしてくれました。

「こんなお店を日本でも作りたい！」そんな思いにさせてくれるほど、印象的なレストランでした。

ちょうど農業を始めたかと思っていたこともあり、自分がオレゴンで感じた心地よさを味わってもらいたいという気持ちで、農家レストランを始めようと思っていました。

### 創業された経緯を教えてください

### これからの夢を教えてください

オレゴン州で立ち寄ったワイナリーにアメリカ全土からお客様が来ていたように、この店も日本中からの目的地になりたいです。それが、この常滑をより一層盛り上げることにつながり、地元のかたにも喜んでもらえることができればいいなと思います。

### 保証協会を利用してみていかがでしたか

正直、お会いするまでは少し距離感があるというか、ドライな印象を持っていました。

しかし、実際に保証協会の担当のかたとお会いすると、まるで印象とは異なるものでした。

農家レストランを開店する資金の申込時に担当のかたがお越しになることとなったのですが、当日は朝からひどい雨でした。「日程を変えてください。」と言ってくるのではないかと構えていたところ、お越しになった担当のかたは、この悪天候でも農園を見て回る事ができるよう、長靴と合羽を着ていわゆる「フル武装」で来てくれました。

その格好には本当に驚かされるとともに、とても嬉しく思いました。担当のかたの印象が一変した大きな出来事でした。

### 創業されるかたへのアドバイス

今までのビジネスは、消費者のニーズに応えることで成り立っていたかもしれません。しかし、これからは、潜在化されている新たな価値を掘り起こして、それを提供することが求められると思います。

自分が掘り起こした価値に共感してもらい、そのファンになってもらうためには、自分自身で考えるストーリーを明確にしておかなければなりません。

常にアンテナを張って、ストーリーを追求していきましょう。



# 05 Founder's VOICE

## “人”の大切さに改めて気づき、感謝の気持ちでいっぱいです!

秘伝の“羽根付きひとくち餃子”をメインに、バルメニューも充実した居酒屋「にこにこ餃子」を、名鉄東岡崎駅とJR刈谷駅の近隣で2店舗営んでいます。

餃子は、多くの人に親しまれ、好まれています。食べられるお店は、ラーメン店や中華料理店のイメージが強いと思います。「にこにこ餃子」では、お洒落な店でこだわりの“羽根付きひとくち餃子”をご提供しています。



株式会社 Joyss

代表	喜多 智則	店舗名・住所	「岡崎にこにこ餃子」岡崎市明大寺本町4-29
業種	居酒屋		「刈谷にこにこ餃子」刈谷市桜町2-32-1
創業年月	平成24年10月		取材日：平成30年5月15日

### 創業された経緯を教えてください

若いときから飲食店で働いており、いつかは独立したいという漠然とした想いはありましたが、30歳のときに、35歳までに創業するという目標期限を定めました。そして、目標とした35歳になる年に無事創業することができました。

### 創業してよかったことは何ですか

責任やプレッシャーは大きいですが、良くも悪くも自分の思ったように出来ます。

また、スタッフの成長も大きな喜びです。長く働いてくれたスタッフは、最初感じた印象から、見違えるほどに成長することがあり、「人」に対する想いは、本当に強くなりました。

「人」がいないと成り立たない職業。人が一番大切です。

### 創業時に心がけたことを教えてください

創業を具体的に目標としたときから、自分の内なる想いだった「創業する」ことを、人に声を出して伝えるようにし、従業員の立場で働いていた飲食店でも、経営者のつもりで働くように意識を変えました。また、他の飲食店を積極的に見に行くようにし、経営者のかたに話を聞くことを心がけました。たくさんの方の経営者のかたから話を伺いましたが、自分とこんなに考え方が違うのかと、そのスケールの大きさに驚き、刺激を受けたことを覚えています。

### 保証協会を利用してみていかがでしたか

創業資金を相談した金融機関を通じて保証協会の存在を知り、実際に利用することができ、それにより創業という夢をかなえることができました。

やる気や力があってもお金がないために創業できないというかたも多いと思います。創業するときには、まとまった資金が必要となり、自己資金だけでは難しいことが多いと思います。そうしたときの資金調達を保証協会がバックアップしてくれそうです。

### 創業されるかたへのアドバイス

私自身、創業前に“経営者”の気持ちになって仕事に取り組みましたが、創業を決意したときに、気持ちを切り替えることは大切だと思います。

経営者は、自分の思ったとおりにできる一方で、全ての責任とプレッシャーを自身で受け止めなければなりません。私が経営者として、苦しいときに踏ん張れているのは、きつく苦しい休業時代を乗り越えた経験があるからだだと思います。

これから創業されるかたは、今の経験が未来の自分をつくると思い、頑張っていたいただきたいと思います。



## いのち 奪った害獣を きちんといただく



豊田市の奥深い山間地である足助地区で、数少ない女性ハンターとして、鹿やイノシシなどの害獣を駆除しながら、駆除したジビエ食材を「猟師めし」として提供する「山里カフェ Mui」を営んでいます。

ジビエ料理だけでなく、四季折々に表情を変える景観や、女性ハンターならではの経験談なども一緒に味わっていただければと思っています。

代表 清水 潤子  
業種 カフェ  
創業年月 平成29年12月  
住所 豊田市北小田町伯母平26  
ホームページ <https://www.mui3cafe.com/>  
取材日:平成30年10月15日

## 山里カフェMui

創業された経緯を 教えてください

愛知県では野生鳥獣、主に鹿やイノシシによる農作物被害額は年間4.5億円と被害は深刻です。また、捕獲した鳥獣の約9割は活用されず、埋設や焼却処分されてしまう現実があります。そこで、「捕獲した生き物のいのちをどうやったら活用できるか」また「猟師として」「廃棄率の多さや鳥獣被害の深刻さをどうしたら伝えることができるか」の問いに対する答えとして、平成29年12月に「ジビエカフェ」をオープンすることになりました。

創業してよかったことは 何ですか

「ジビエカフェ」を集いの場として、ジビエ食材を味わいながら人が集う場所を提供することで、私が最も伝えたい「廃棄率を下げたい、奪ったいのちをきちんといただく」ことを、たくさんの方々に知ってもらえうきっかけとなっていることです。  
また、幸いなことに、数少ない女性ハンターとしてメディアに注目されることも多いです。自らが広告塔となって、現在、私に向き合っている地域の課題とその解決に向けたチャレンジを知っていただきたいと思います。

創業時に苦労したことを 教えてください

何よりもこれまで全く経験のないビジネスプラン、収支計画などを作成することでした。当初、「起業」はカフェをオープンして私の想いを伝える手段に過ぎないだけ考えていましたが、計画作成を指導したコンサルタントからは、「事業を成功するためのキャッシュポイント(収益を生み出す機会)がない!」「起業について真剣に考えていない!」などの厳しい指摘がありました。自分の想いの乖離から、時には激しい口論になることもありましたが、それでも事業を開始した今では、しっかりとビジネスプランを立てる意義も理解し、厳しく指導していただいた先生方にも感謝できるようになりました。

愛知県知事賞、愛知県信用保証協会賞を W受賞していかがですか

優れたビジネスプランがあるなかで、まさか自分が受賞できるとは思いませんでした。愛知県信用保証協会については名前を聞いたことがある程度で、具体的にどのような組織なのかはわからなかったもので、あとで調べました(笑)。  
そして、とても光栄に思う反面、様々な事業が急ピッチで進んでしまうかもしれないといった不安も正直感じています。それでも多くのかたにアピールできたこと、評価していただいたことは大変喜ばしいことです。

### 創業されるかたへの アドバイス

「やりたい!」と思うことがあれば、その目標に向かって、まずは一步踏み出してほしい。そして自分が決めたことは、最後まで信念を貫いてほしいと思います。

そして、苦手なことがあれば誰かに助けを求めればいいし、一生懸命になる自分の姿を見てもらえれば、手を差し伸べてくれる人がきっといるはずですよ。



## “今”が私の 至福のひとつ

堀川沿いのオフィス街にひっそりとたたずみ、縁結びで有名な洲崎神社の西側に、平成30年9月にカフェをオープンしました。店名の「Seventh Heaven」には、“至福のひとつ”を表し、私の自慢の料理でお客様のお腹を満たし、食後はゆっくりとくつろいでいただく、そんな非日常的な憩いの場を提供したいという思いがあります。

代表 舛岡 晃子  
業種 カフェ  
創業年月 平成30年9月  
住所 名古屋市中区栄1-31-30  
取材日:平成30年12月5日

## カフェ「Seventh Heaven」



創業された経緯を 教えてください

小さな頃から喫茶店オーナーへの強い憧れがあり、長い間温めてきました。結婚・出産・子育てを経て、子供が私の手を離れたのを機に、私の中で、創業への想いが爆発しました。  
喫茶店への憧れだけで、最初は何もわからなかった私ですが、少しずつ、少しずつ、珈琲の淹れ方から軽食の作り方を教わり、腕を磨く努力をしました。また、「喜んでいただける接客とは何か」「コスト意識の重要性」など、経営者にとって大切なことを教わりました。そして、「飲食店たるものを自分なりに積み重ねていく」ことを目指すに至りました。

創業してよかったことは 何ですか

自分がつくった空間で、いつの間にかお客様同士が仲良く語り合っている姿を見ると嬉しくなります。そして、そのなかに溶け込み始めている自分に気づくことがあります。これがまさに私が小さな頃から夢に見てきたものです。  
また、店でお気に入りの古いレコードを聴きながら仕込みをされていて、「ふと」「あ、幸せだな」と思う瞬間があり、しみじみと創業した喜びを感じます。支えてくれる周囲のみなさんのおかげです。

事業を行うにあたって 心がけていることを 教えてください

「1円でも赤字を出さないようにする」という意識が常にあります。売上が目標に満たないときもありましたが、創業したからには、しっかりと経営したいと思うのです。  
また、お客様ひとりひとりの様子を確認しながら接客することも大切にしています。ランチ時には、お客様の限られた休憩時間にラスト5分の余裕が生まれるようなサービスができればと思っています。

保証協会を利用してみたいかがでしたか

チームアイリス(※)に相談したことは、とても良かったです。親しみやすく丁寧な相談に乗ってくれたので、創業への不安がやわらぎました。また、相談したことで、目標設定するにあたり自分と向き合うこともできました。交流会にも参加して、起業を目指す仲間もできました。とても心強く、その後も交流は続いています。  
(※)がんばる女性を応援したい!そんな思いで立ち上がった本協会の女性職員のみで構成された女性創業者支援チーム

### 創業されるかたへの アドバイス

事業計画はきっちり作ることをお勧めします。事業計画は目指していく姿と、今の自分の立ち位置をしっかりと照らしてくれます。事業計画は大切な宝物であり、今後も随時見直しながら育てていきたいと思っています。

創業を夢見るみなさん、まずは自分を見つめることから始めてください。頑張ってください!



## やさしく美味しい「思い込め」弁当でみんなを元気に!

小牧山城を眺める小牧市民病院前で、平成31年2月に、手づくり弁当やお惣菜の販売店を開店しました。

地元農家が愛情を込めて育てた新鮮野菜を、発酵や熟成にこだわった昔ながらの製法でつくられた調味料で味付けしたお弁当づくりをモットーとしています。栄養バランスを考えながら、日替わりで、からだにやさしく、想いをたっぷり詰め込んだお弁当を届けています。



### 弁当・惣菜販売 「K's kitchen」

代表 勝田 悦子 住所 小牧市常普請1-163  
業種 弁当・惣菜販売  
創業年月 平成31年2月 取材日:平成31年4月9日

#### 創業された経緯を教えてください

子どもの病気がきっかけで、有機野菜無添加食材を使った料理の大切さを学びました。また、からだにやさしい食事の効果を実感し、多くの人に「食」の大切さを伝え、美味しい料理を提供したいという夢が芽生えました。

高校生から幼稚園児まで4人の子どもをもつお母さんではありますが、「私の夢の実現」と「がんばる私を家族に見せたい」という強い思いから、今がその時!と一念発起し開業に向けた準備を始めました。「忙しいからできない」と言い訳しない。「誓ったことは今でも鮮明に覚えています」。

#### 現在の課題や今後の夢を教えてください

一緒に働くスタッフのことを想うと、もう少しマニュアル化システム化によるベスづくりをしていくことでしようか。今はスタッフへの指示がアバウトなところもあり、もっと効率よく運営ができるように努力する必要があります。

また、大きい事業である必要はなく、自分で管理できるくらいの規模でいいので私がおちゃんになっても続けていきたいです。

#### 創業してよかったことは何ですか

多くの人に私の想いが詰まった料理を食べてもらった夢がかたちとなったことです。

また、からだにやさしい食べ物への関心を高めてもらうための情報発信にも力を入れています。

「ひとは元気でない」と夢が見られない」と考えています。お弁当を通じて、少しでも「私」が考える元気なひとを増やすことができればいいなと感じているところです。



恥ずかしながら金融の知識は全くありませんでした。保証協会のことは、今回の小牧商工会議所起業助成制度(※)を利用して初めて知りました。

何の実績もない私を信じてくれたことに、驚きと感謝があります。

ひとに支えられているからこそ、今の私があることを日々感じています。

(※)本協会・小牧商工会議所・東春信用金庫の3者が連携して、新規起業者を育成することで小牧市の産業振興と地域活性化を目指す取組

### 創業されるかたへのアドバイス

第一歩を踏み出すのは自分だけではありません。また、理由をつけて踏み出さないのも自分です。子育てがひと段落したとき、自分の人生を考えて創業することもあると思いますが、それがその人のタイミングであればいいと思います。本気で創業したくなったら、口に出すといと思います。周りに伝わることで手助けがあったり、方向性が見えてきたり…宣伝にもつながったりすることもあります(笑)。みなさんも自分の想いを大切にしてくださいね!



## 縁がもたらす円(企業価値)! 愛知発ベンチャーの新たな挑戦

当社は、国内や深圳(中国)の提携工場と協力し、建築用資材の商社として、平成28年10月に設立しました。

祖業を大切にしながら、新たな挑戦として中小企業向け金型IoTシステム「count IT(カウンティット)」の開発を進めています。これは、専用のデバイスとアプリにより金型の稼働データを収集、見える化し、金型が不調をきたす前に警告を発することができるIoTシステムです。

代表 鳥羽 伸嘉 住所 名古屋市中区那古野2-14-1 なのキャンパス  
業種 商社 ホームページ <https://www.pinnovation.co.jp/>  
創業年月 平成28年10月 取材日:令和元年5月15日

### ピノベーション株式会社

#### 創業時に苦労したことを教えてください

経営資源のなかで、情報はもちろん重要ですが、「ヒト」と「カネ」は特に意識しています。

新たな分野へ投資をするうえで、既存事業がしっかりしたものでなくてはなりません。資金繰りがあるなかで、新たな分野を手掛けることはスタートアップ企業にとって大変なことです。取引金融機関の協力を得ながら乗り越えているところです。

また、優秀なエンジニアの確保も重要です。



#### 創業された経緯を教えてください

きっかけは、実父が経営するモノづくり企業に勤めていた頃にさかのぼります。当時、営業回りの中で「経営」に専念する余裕がないといった中小企業・小規模事業者からの悩みの声を聞いていました。このときから、地元のモノづくり企業の力になりたいという想いが芽生え、「新たなIoTソリューションビジネスを通じて、日本の中小企業を変えたい」心で当社を立ち上げました。

#### 現在の課題や今後の夢を教えてください

現在の課題は、まず実証実験をしっかりと行い、市場にcount ITを導入することです。また私たちの志は、モノづくり中小企業が本来の強みを高めていけるようなエコシステムを創ることです。

count ITの活用により中小企業のコスト負担を最小限にとどめながらIoT化を実現し、それによって得られるデータから新たな事業創造を行うことで、モノづくり中小企業の持続的な成長を後押しできればと考えています。

#### 保証協会を利用してみたか

金融機関から保証協会の説明を受けたとき、初めはどうして保証申込みが必要なのか疑問でした。しかしながら、特に信用力の乏しい創業期の企業は、金融機関から融資を受けることは容易なことではないため、その弱みを補完していただける保証協会はありがたい存在です。

そして、中小企業者は、補助金など有益な情報を求めています。保証協会にさまざまな情報が集まるプラットフォーム的な存在となることを期待しています。

### 創業されるかたへのアドバイス

自分がどんな価値を世の中に提供したいかで、起業するのか、転職するのか、あるいは大企業に残るのかを選択すれば良いと思います。

ひとりで考え過ぎないことも大切だと思います。やりたいことを言い続け、多くの人に相談することで、縁はできていきます。素晴らしいかたちとの出会いがあったからこそ今の自分たちがいると素直に思いますし、今後は世界に向けてもっと大きな円を創ることが、企業価値(円)をもたらすことになると思っています。人との出会いとつながりを大切にしてください。

